

Clipping Ademi-ES Local: Vitória - ES

Veículo: A Tribuna / Página: 17

Editoria: Economia Data: 10/06/2022

Formato: Matéria com 5 colunas por 36 cm

VITÓRIA, ES, SEXTA-FEIRA, 10 DE JUNHO DE 2022 ATRIBUNA 17

Investimento de 2 bi em imóveis

Construtoras dizem que vendas estão em alta e vão construir mais empreendimentos em várias regiões do Espírito Santo

Matheus Souza

Trescimento do mercado imbolilário segue forte e, de olho nisto, empresas do setor vão investir mais de R8 2 bilhões em construções de imóveis no Espírto Santo. São empreendimentos de todos os padrões e en diferentes regiões capixabas.

Uma das empresas que vai investir é a Imobiliária Universal. Parte da companhia foi comprada pela plataforma de investimentos Apex Partners e, agora, a Universal anunciou que vai colocar R§ 150 milhões em 10 novos projetos imobiliários, já em andamento. A empresa é líder em lo treamentos no Estado, mas não deu detalhes sobre o tipo de empreendimentos. Informou que a expectativa é de um Valor Geral de Vendas (VGV) de R\$ 750 milhões, e que os projetos serão na Serra, em Cariacia, Viana e Guarapari.

A Apex Partners, por sua vez, está descravolvendo projetos em Vitória, Vila Velha e Linhares. O grupo está expandindo suas atividades para o segmento logistico.

"A gente atua na incorporação residencial, no segmento de conseidencial, no segmento de conseidencial, no segmento de conseidencial, no segmento de conseidencial no segmento de conseidencia de co crescimento do mercado



PRÉDIOS NA PRAIA DO CANTO, em Vitória, cidade que está entre as que vão recebei

Os imóveis já Saem com prazo de venda muito rápido. Entre 60 e 90 dias, todos estão vendidos

Gilmar Custódio, vice da Ademi-ES

domínio logístico e loteamento. Nossa carteira de projetos ela atinge quase R\$ 1 bilhão de in-

noria, cidado que esta entre as que vao cado Imobiliário da Apex Partners, Marcelo Murad.
Gigantes do agronegócio do Centro-Oeste brasileiro também vão investir no Estado, conforme noticiado por A Tribuma no dia 10 de abril. As transações serão por meio da startup de inteligência imobiliária Imobil Group, num valor total de R\$ 500 milhões.
"Também estão chegando investidores do Rio e de 830 Paulo. Queremaportar dinheiro em operações de construção civil", relata o CEO da Imobi Group, Thiago Abreu.

A Cittá e a FHS também cestão entre as empresas que vão investir. Samir Ginaid, diretor comercial da Rio Realty, empresa especializada em Desenvolvimento Imobilitário contou que seus clientes vão aplicar até AS 500 milhões em novos projetos no mercado capixaba: "Os projetos devem ser amunciados até o primeiro trimestre do ano que vem. Ainda faltam algumas etapas de regularização junto a prefeituras e órgãos publicos." O mercado imobiliário segue, desde 2020, em crescimento,

ra super a oterra no Espirito Santo contou o vice-presidente do Sindicato da Indústria da Construção Civil no Estado (Sinduscon-ES), Leandro Lorenzon.

O vice-presidente da Associação das Empresas do Mercado Imobiliário do Espirito Santo (Ademi-ES), Gilmar Custódio, disse ainda que a oferta de imóveis não está conseguindo dar conta da alta procura por parte dos cientes. "Está carente de produtos em todos os segmentos. Eles já seam com prazo de venda muito rápido. Entre 60 e 90 dias, todos estão vendidos."



ALGUNS PROJETOS

Aposta maior é no mercado de luxo

O mercado imobiliario vem apresentando desempenho positi-vo diante do cenário de inflação al-ta, atingindo 11,73% no acumulado de 12 meses. Ainda assim, o seg-mento de imóveis de luxo tem se

destacado pelo seu crescimento. Enquanto o mercado de imóveis de médio padrão é impactado pela inflação e o de econômicos é de-

pendente de políticas governa-mentais, o de luxo tem se destacado desde a pandemia, contou o vi-ce-presidente do Sindicato da Indústria da Construção Civil (Sin-

duscon-ES), Leandro Lorenzon.
"Houve uma procura significativa pelo mercado de luxo e ela conva pero mercado de tixto e cal con-tinua representativa. A pandemia gerou o desejo de morar melhor, de ter mais espaço", explicou. O vice-presidente da Ademi-ES, Gilmar Custódio, explicou que o segmento foge do mercado tradi-

cional e que os imóveis de luxo apartamentos de frente para o mar e casas em bairros nobres.

"Desde a pandemia, nós temos sentido isso, o mercado de luxo nunca parou. Ele não tem crise. Ele é um produto diferenciado. Na pandemia ele se manteve da mesma forma, até em crescimento.

Prova da alta demanda, na 28ª edição do Salão do Imóvel, o seg-mento de luxo foi o mais procura-do pelos participantes do evento.

Segundo um levantamento da ni-ES, 31,9% do público buscou imóveis com valores entre R\$ 601 mil e R\$1 milhão. Logo depois, as mais procuradas foram unida-des de preços entre R\$ 451 mil e R\$ 600 mil, que compuseram 21% das intenções de compras. De olho neste mercado, diversas

empresas vão lançar projetos de alto padrão. É o caso da Imobi Group, com projetos em Aracruz, Vila Velha e Vitória.

Há ainda uma nova região a ser desenvolvida por projetos de alto padrão: a da avenida Beira-Mar, em Vitória, que vai ter o maior prédio da capital, da Grand Construtora.

Uma só empresa terá 2 mil vagas

Universal Imobiliária

- VALOR DE investimento: R\$ 150 mi-lhões NÚMERO DE projetos: 10 LOCAIS: Sorra, Cariacica, Viana o Guarapari

- LOR D EINVESTIMENTO: R\$ 16i-
- lhão > LOCAIS: Vitória, Vila Velha e Linha-
- res SEGMENTOS: médio e alto padrão, loteamento e condomínio logistico. PREVISÃO DE LANÇAMENTO: 2º se-

Morar Construtora

- INVESTIMENTO: R\$ 50 milhões

 > LOCAIS: Serra e Vila Velha

 > PREVISÃO DE empregos criados:
 2.000 postos diretos e indiretos

 > PREVISÃO DE LANÇAMENTO: 2º se-

- Imobi Group

 > INVESTIMENTO: R\$ 500 milhões

 > LOCAIS: Vitória, Vila Velha, Aracruz,
 Guarapari e Serra

 > SEGMENTO: médio o alto padrão

 > PREVISÃO DE ENTREGA: 3 anos

Fonte: Empresas consultadas

Shopping à venda depois de fusão

Duas administradoras de shop-ping centers, a Aliansce Sonae e a BR Malls, tiveram sua fusão apro-vada por parte de seus acionistas. Como consequência da fusão, um shopping de Vila Velha deve ser vendido. Agora as operadoras de shop-

vendido. Agora as operadoras de shop-ping só precisam da aprovação do Conselho Administrativo de Defe-sa Econômica (Cade) para concresa Economica (Case) para concre-tizar a operação. O negócio que nasce da fusão é avaliado em R\$ 12 bilhões e conta com 69 shoppings. No Estado, as empresas pos-suem os Boulevard Shopping Vila Velha e o Shopping Vila Velha. O jornal Valor Econômico divul-



SHOPPING
VILA VELHA
será vendido.
Fusão entre
duas gigantes
do setor foi

que a Aliasnee Sonae deve vender quatro dos seus shoppings. A medida deve ser tomada para cumprir com as exigências do Ca-de e concretizar a fusão. Entre esses empreendimentos está o Bou-levard Shopping Vila Velha. As empresas foram procuradas, mas informaram que não estão co-

Página: 1/1

Mile4 Assessoria de Comunicação